



# SEMINAR- TERMINE 2019

# HERZLICH WILLKOMMEN

Sehr geehrte Kundinnen und Kunden,  
sehr geehrte Damen und Herren,

die Basis Ihres geschäftlichen Erfolgs ist Ihre Kompetenz in der Branche und die Ihrer Mitarbeiter und Mitarbeiterinnen. Die Anforderungen an Sie, egal ob Sanitätshaus, Reha- und Medizintechnikunternehmen oder auch Klinik und Rehasentrum, werden immer höher und spezieller. Die Gesetzgeber fordern eine umfassende Ausbildung von Medizinprodukteberatern (gem. § 31 MPG) sowie regelmäßige zertifizierte Fortbildungen. Ihre Kunden haben den Anspruch so gut wie möglich versorgt zu werden bei immer schwierigeren Vertragsbedingungen der Kostenträger, jedoch häufig auch mit der Bereitschaft privat aufzuzahlen.

Wir haben unsere Seminare und Fortbildungen den immer wachsenden Anforderungen angepasst. So haben wir unsere Mehrtagesseminare modular gesplittet und geben Ihnen damit die Möglichkeit einzelne Module oder aber komplette Seminarserien zu buchen. Dies ermöglicht es uns, Ihnen eine bestmögliche Weiterbildung zu bieten, ohne dass Sie mehrere Tage auf Ihre Mitarbeiter verzichten müssen.

Wir freuen uns auf Sie!

**Harald Sieweke und  
Ihr MEYRA Akademie Team**



# IHRE VORTEILE



## Optimale Lernatmosphäre

Exzellente Leistungen werden Sie nur erbringen, wenn Sie sich bei uns wohlfühlen. Darum möchten wir Ihnen mehr bieten als Fachwissen und ein Zertifikat. Sich erfolgreich weiterzubilden setzt eine optimale Lernatmosphäre voraus. Gute Erreichbarkeit und große, helle Schulungsräume mit moderner Ausstattung sind dabei nur der Anfang. Sich erfolgreich weiterzubilden heißt für uns vor allem, auf die individuellen Bedürfnisse einzugehen. Wir achten dabei außerdem speziell auf die Rahmenbedingungen, welche vielfältige Seminarmethoden und konzentriertes Lernen ermöglichen.



## Gemeinsames Lernen

Ein erfolgreiches Seminar zeichnet sich aber auch durch gute soziale Kontakte zwischen Ihnen und Ihren Seminarteilnehmerkollegen aus. Gemeinsam fortbilden bringt Sie leichter ans Ziel: durch gegenseitige Unterstützung, Motivation und fachlichen Austausch. Die Gemeinschaft unserer Seminarteilnehmer fördern wir bewusst: beim gemeinsamen Mittag- und Abendessen, beim gemeinsamen Kaffee und bei der Werksbesichtigung. Erfolgreiche Weiterbildung braucht ein kreatives und professionelles Umfeld, in dem Sie Ruhe und Entspannung finden und sich auf Ihre Veranstaltung konzentrieren können.



## Inhouse-Schulungen

Wir erstellen Ihnen sehr gerne ein Angebot für Schulungen bei Ihnen vor Ort. Viele der Themen können direkt von Ihrem betreuenden Außendienst in Zusammenarbeit mit unserem Referententeam abgehalten werden. Bitte sprechen Sie Ihren Gebietsverkaufsleiter oder Vertriebsleiter an. Wir werden Ihnen ein auf Sie zugeschnittenes Seminar anbieten.



## MITARBEITERQUALIFIKATION GEM. MPG (KALLDORF)

### Medizinprodukteberater Grundlagenseminar

Kalldorf	KW 12	KW 26	KW 45
Modul 1 – 4	18.03. – 21.03.19	24.06. – 27.06.19	04.11. – 07.11.19

### E-Fahrzeuge Technik und Grundlagenseminar

Kalldorf	KW 21	KW 39	
Modul 1	21.05. – 22.05.19	24.09. – 25.09.19	
Modul 2	23.05. – 24.05.19	26.09. – 27.09.19	

### Grundlagen der Adaptivrollstuhl-Versorgung und -Technik

Kalldorf	KW 14	KW 23	KW 44
	02.04.19	04.06.19	29.10.19

### Verkaufsschulung für Mitarbeiter im Rehafachhandel und Sanitätshaus

Kalldorf	KW 14	KW 23	KW 44
	03.04.19	05.06.19	30.10.19

### RSR-Rehaberater - Grund-/ Basiskurs

Kalldorf	KW 21	KW 49	
	21.05.19	03.12.19	

### RSR-Rehaberater - Aufbaukurs 1

Kalldorf	KW 21	KW 49	
	22.05. – 23.05.19	04.12. – 05.12.19	

## MITARBEITERQUALIFIKATION GEM. MPG (NORD- UND SÜDDEUTSCHLAND)

### E-Fahrzeuge-Technik Basis-Seminar

München	KW 27	KW 46	
	02.07. – 03.07.19	12.11. – 13.11.19	
OMS Kiel	KW 19	KW 37	
	06.05. – 07.05.19	11.09. – 12.09.19	

## MEDIZINPRODUKTEBERATER GRUNDLAGENSEMINAR

Das Seminar vermittelt die im MPG geforderten Grundkenntnisse für Medizinprodukteberater. Es ist in 4 gemeinsam, aber auch getrennt buchbare Module unterteilt. Dies ermöglicht es Ihnen Ihre Mitarbeiter gezielt in einzelnen Themen oder in allen notwendigen Themenbereichen schulen zu lassen.



### ZIELGRUPPE:

Neueinsteiger und Nachwuchskräfte aber auch langjährige Mitarbeiter aus den Bereichen Beratung und Verkauf im Innen- und Außendienst



### INHALT:

#### Modul 1: Harald Sieweke

- Betriebsbesichtigung
- Grundlagen der Rollstuhlversorgung, Fahrwerksgeometrie, Sitzergonomie, Rollstuhlanpassung- Grundlagen Rollstuhlmaße
- Rechtliche Grundlagen, MPG, Rechte und Pflichten eines Medizinprodukteberaters in der Reha- und Rollstuhlberatung

#### Modul 2: Harald Sieweke / Produktmanagement

- Produktschulung „Manuelle Rollstühle und EL Rollstühle (aktuelle Modelle)“

#### Modul 3: Harald Sieweke

- Krankheitsbilder in der Rollstuhlversorgung
- Fallbeispiele in der Rollstuhlversorgung

#### Modul 4: Harald Sieweke

- Produktschulung Reha- und Alltagshilfen und Mobilitätstraining im Rollstuhl



### DAUER:

Modul 1: 1 Tag, 09:00 – 17:00 Uhr

Modul 2: 1 Tag, 09:00 – 17:00 Uhr

Modul 3: 1 Tag, 09:00 – 17:00 Uhr

Modul 4: 1 Tag, 09:00 – 15:00 Uhr



**Harald Sieweke**  
Schulungsleiter MEYRA Akademie

### TERMINE:

#### Kalldorf

(Meyra-Ring 2, 32689 Kalldorf)

**KW 12:** 18.03. – 21.03.19

**KW 26:** 24.06. – 27.06.19

**KW 45:** 04.11. – 07.11.19

### TEILNEHMERZAHL:

Max. 20 Personen\*\*

### REFERENTEN:

Harald Sieweke

Gastreferenten

### KOSTEN:

Jeweiliges Einzelmodul: 139,- €\*

Gesamtes Seminar in Kalldorf: 449,- €\*

*Seminar inkl. Mittagsverpflegung, Schulungsunterlagen und Tagungsgetränke*

\*alle Preise verstehen sich zzgl. ges. MwSt. und pro Person

\*\*Bei Nichterreichen einer TN-Zahl von mind. 5 behalten wir uns vor das Seminar zu verschieben oder abzusagen.

**E-FAHRZEUGE TECHNIK UND GRUNDLAGENSEMINAR**

Vermittlung des notwendigen Grundwissens über die Funktion, Instandsetzung und Wartung von Elektro-Rollstühlen. Grundlagen von Batterien und Ladegeräten. Sicherer Umgang mit Programmiergeräten und PC-Serviceprogrammen zwecks Fehleranalyse und Software-Updates. Aufarbeiten der Fehlerlisten, Einstellarbeiten, Verwendung von Austauschteilen.

Es ist in 2 gemeinsam, aber auch getrennt buchbare Module unterteilt. Dies ermöglicht es Ihnen Ihre Mitarbeiter gezielt in einzelnen Themen oder in allen notwendigen Themenbereichen schulen zu lassen.

**ZIELGRUPPE:**

Intensivschulung für Servicetechniker aus der Werkstatt und dem Kundendienst auch ohne Vorkenntnisse

**INHALT:**

**Modul 1:** Grundlagen indirekt gelenkte Rollstühle (Kalldorf)

- Betriebsbesichtigung
- Batterien und Ladegeräte, Grundlagen der Elektrotechnik
- STK nach der MPBetrV
- iChair Familie, 3 unterschiedliche Traktionssysteme und ihre physikalischen Grenzen
- Programmierung und Systemtests mit dem DTT und PC-Serviceprogramm
- Vertiefung der Theorie im Praxisteil

**Modul 2:** Grundlagen direkt gelenkter Rollstühle und Scooter (Kalldorf)

- Wartung und Servicecheck am Rollstuhl
- Aufbau des Optimus/ TÜV Vorschriften
- Servolenkung – Geradeauslauf und Spureinstellung
- Scooter Technik
- Optimus und Scooter Praxisteil
- MEYRA-Can-Steuerungstechnik

**DAUER:**

Modul 1: 2 Tage, 09:00 – 17:00 Uhr

Modul 2: 1,5 Tage

Tag 1: 09:00 – 17:00 Uhr

Tag 2: 09:00 – ca.14:00 Uhr



**Waldemar Isaak**  
MEYRA Service-Center

**TERMINE:****Kalldorf**

(Meyra-Ring 2, 32689 Kalldorf)

**KW 21:** Modul 1 | 21.05. + 22.05.19  
Modul 2 | 23.05. + 24.05.19

**KW 39:** Modul 1 | 24.09. + 25.09.19  
Modul 2 | 26.09. + 27.09.19

(Die Module sind sowohl einzeln als auch zusammen buchbar.)

**TEILNEHMERZAHL:**

Max. 16 Personen\*\*

**REFERENTEN:**

Waldemar Isaak

**KOSTEN:**

Jeweiliges Einzelmodul: 249,- €\*

Gesamtes Seminar in Kalldorf: 449,- €\*

*Seminar inkl. Mittagsverpflegung, Schulungsunterlagen und Tagungsgetränke*

\*alle Preise verstehen sich zzgl. ges. MwSt. und pro Person

\*\*Bei Nichterreichen einer TN-Zahl von mind. 5 behalten wir uns vor das Seminar zu verschieben oder abzusagen.

# MEYRA ZUKUNFTSWERKSTATT

7

Kalldorf

## VERKAUFSSCHULUNG FÜR MITARBEITER IM REHAFAHANDEL UND SANITÄTSHAUS

Verkaufen kann jeder!! Doch gerade in unserer Branche tun sich viel Mitarbeiter schwer damit, da sie sich selbst nicht als Verkäufer sehen und verstehen. In diesem Seminar vermitteln wir Verkaufsprinzipien die jeder umsetzen kann und mit Leidenschaft umsetzen möchte. Keine starren Formeln für den erfolgreichen Verkäufer sondern erkennen individueller stärken für Umsatzsteigerungen im alltäglichen Geschäft.



### ZIELGRUPPE:

Alle Mitarbeiter im Fachhandel, die direkt mit Kunden zu tun haben.



### INHALT:

- Rechtliche Grundlagen für Zusatzgeschäfte in unserer Branche
- Grundlegende Verkaufsprinzipien (Keno-Model, 4 Typen-Model etc.)
- Praktische Übungen für die Gesprächsführung
- Querdenken im Hilfsmittelmarkt



### DAUER:

1 Tag, 9:00 – 17:00 Uhr



**Harald Sieweke**  
Schulungsleiter MEYRA Akademie

### TERMINE:

#### Kalldorf

(Meyra-Ring 2, 32689 Kalldorf)

**KW 14:** 03.04.19

**KW 23:** 05.06.19

**KW 44:** 30.10.19

### TEILNEHMERZAHL:

Max. 20 Personen\*\*

### REFERENTEN:

Harald Sieweke

### KOSTEN:

Pro Person: 139,- €\*

*1-tägiges Seminar, Seminarunterlagen,  
Zertifikat, Verpflegung*

**GRUNDLAGEN DER ADAPTIVROLLSTUHLVERSORGUNG & -TECHNIK**

Vermittlung des notwendigen Grundwissens über komplexere manuelle Rollstuhlversorgungen (Aktiv- Adaptivrollstühle). Einstell- und Adaptionmöglichkeiten am aktuellen Produktsortiment in Theorie und Praxis. Erweiterte Fahrwerksgeometrie und Sitzergonomie sowie die Ermittlung aller benötigten Rollstuhlmaße. Grundlagen der entsprechenden Krankheitsbilder. Ermittlung der benötigten Rollstuhlmodelle und Argumentationen für den Kostenträger.

**ZIELGRUPPE:**

Mitarbeiter im Innen- und Außendienst des Sanitätshauses. Therapeuten aus Kliniken und Einrichtungen

**INHALT:**

- Erweiterte Grundlagen Fahrwerksgeometrie und Sitzergonomie
- Krankheitsbilder und deren Funktionseinschränkungen
- Ermittlung der benötigten Maße am Rollstuhl und Nutzer in Theorie und Praxis
- Selbsterfahrung im Umgang mit Aktiv-Adaptivrollstühlen
- Fallbeispiele für Adaptiv-Rollstuhlversorgungen
- Argumentation und Begründungen von Adaptivrollstühlen

**DAUER:**

1 Tag, 09:00 – 17:00 Uhr



**Harald Sieweke**  
Schulungsleiter MEYRA Akademie

**TERMINE:****Kalldorf**

(Meyra-Ring 2, 32689 Kalldorf)

**KW 14:** 02.04.19

**KW 23:** 04.06.19

**KW 44:** 29.10.19

**TEILNEHMERZAHL:**

Max. 20 Personen\*\*

**REFERENTEN:**

Harald Sieweke

**KOSTEN:**

Pro Person: 139,- €\*

*Seminar inkl. Mittagsverpflegung, Schulungsunterlagen und Tagungsgetränke*

\*alle Preise verstehen sich zzgl. ges. MwSt. und pro Person

\*\*Bei Nichterreichen einer TN-Zahl von mind. 5 behalten wir uns vor das Seminar zu verschieben oder abzusagen.



Kalldorf

## RSR-REHABERATER - GRUND- /BASISKURS

Das Seminar vermittelt erste Grundkenntnisse für Medizinprodukte- und Rehaberater zum Thema Vertragswesen und rechtliche Rahmenbedingungen. Grundlagen der Rollstuhlversorgung mit Definition der unterschiedlichen Rollstuhlkategorien, Maßangaben am Rollstuhl und deren Ermittlung. Alternatives Sitzen und Positionieren mit dem mySeat-System und das Thema: Lagerungs- und Transferhilfen – Türöffner in Pflegeeinrichtungen und Kliniken runden auch dieses Tagesseminar ab.



**Frauke Schümann-Preuß**  
Fachliche Leitung  
Veranstaltungsmanagement



**Harald Sieweke**  
Schulungsleiter MEYRA Akademie



### ZIELGRUPPE:

Neu- /Quereinsteiger und Nachwuchskräfte aber auch langjährige Mitarbeiter aus den Bereichen Beratung und Verkauf im Innen- und Außendienst



### INHALT:

- Gesetzliche Rahmenbedingungen im Sanitätshaus
- Einführung in das Vertragswesen der Krankenkassen
- Grundlagen der Rollstuhlversorgung
- Maßangaben am Rollstuhl und Nutzer
- Einführung in das Sitzen und Positionieren mit dem mySeat-System
- Transferhilfen – „Rotes Programm“



### PARTNER:

Unser Partner bei den Seminaren: [www.rsr.de](http://www.rsr.de)



### DAUER:

1 Tag, 10:00 – 17:30 Uhr

### TERMINE:

#### Kalldorf

(Meyra-Ring 2, 32689 Kalldorf)

**KW 21:** 21.05.19

**KW 49:** 03.12.19

### TEILNEHMERZAHL:

Max. 20 Personen\*\*

### REFERENTEN:

Frauke Schümann-Preuß  
Harald Sieweke

### KOSTEN:

Pro Person: 169,- €\*

Seminar inkl. Mittagsverpflegung, Schulungsunterlagen und Tagungsgetränke

**RSR-REHABERATER - AUFBAUKURS 1****Fokus:****Vertragswesen und Verkauf**

Das Seminar vermittelt Grundkenntnisse für Medizinprodukte- und Rehaberater zum Thema Vertragswesen insbesondere in Bezug auf Freiverkauf, wirtschaftliche Aufzählung. Weiterer Fokus des Seminars ist es Ihre Mitarbeiter im Innen- und Außendienst auf Verkauf und Beratung einzustimmen und durch Querdenken in unserer Branche neue Möglichkeiten zu erschließen. Ein grober Überblick zu den Themen: Krankheitsbilder in der Rollstuhlversorgung, komplexe E-Rollstuhlversorgungen und Adaptiv-Rollstuhlversorgungen runden das zweitägige Seminar ab.



**Frauke Schümann-Preuß**  
Fachliche Leitung  
Veranstaltungsmanagement



**Harald Sieweke**  
Schulungsleiter MEYRA Akademie

**ZIELGRUPPE:**

Führungskräfte Reha und Inhaber werden aus diesem Seminar genau so viel mit in den Arbeitsalltag nehmen wie Neu-/Quereinsteiger und Nachwuchskräfte sowie langjährige Mitarbeiter aus den Bereichen Beratung und Verkauf im Innen- und Außendienst.

**INHALT:**

- Limitierender Faktor – Kostenkontrolle durch Gesetz und Vertrag
- Rechte & Pflichten eines Medizinprodukteberaters
- Querdenken in der Hilfsmittelbranche
- Umsatzchancen trotz Wirtschaftlichkeitsgebot
- Workshop Zusatzgeschäft im Sanitätsfachhandel
- Überblick in die Grundlagen der Rollstuhlversorgung, Fahrwerksgeometrie, Sitzergonomie, Rollstuhlanpassung- Grundlagen Rollstuhlmaße
- Überblick Krankheitsbilder in der Rollstuhlversorgung
- Überblick komplexe E-Rollstuhlversorgung

**PARTNER:**

Unser Partner bei den Seminaren: [www.rsr.de](http://www.rsr.de)

**DAUER:**

2 Tage  
Tag 1: 10:00 – 17:00 Uhr  
Tag 2: 09:00 – 15:30 Uhr

**TERMINE:****Kalldorf**

(Meyra-Ring 2, 32689 Kalldorf)

**KW 21:** 22.05. – 23.05.19

**KW 49:** 04.12. – 05.12.19

**TEILNEHMERZAHL:**

Max. 20 Personen\*\*

**REFERENTEN:**

Frauke Schümann-Preuß  
Harald Sieweke

**KOSTEN:**

Pro Person: 269,- €\*

Seminar inkl. Mittagsverpflegung, Schulungsunterlagen und Tagungsgetränke

\*alle Preise verstehen sich zzgl. ges. MwSt. und pro Person

\*\*Bei Nichterreichen einer TN-Zahl von mind. 5 behalten wir uns vor das Seminar zu verschieben oder abzusagen.

\*\*\*Bei Nichterreichen einer TN-Zahl von mind. 10 behalten wir uns vor das Seminar zu verschieben oder abzusagen.

## **E-FAHRZEUG-TECHNIK BASIS SEMINAR**

Vermittlung des notwendigen Grundwissens über die Funktion, Instandsetzung und Wartung von Elektro-Rollstühlen. Grundlagen von Batterien und Ladegeräten. Sicherer Umgang mit Programmiergeräten und PC-Serviceprogrammen zwecks Fehleranalyse und Software-Updates. Aufarbeiten der Fehlerlisten, Einstellarbeiten, Verwendung von Austauschteilen.



### **ZIELGRUPPE:**

Servicetechniker aus Werkstatt und Kundendienst mit leichten Vorkenntnissen aus diesem Bereich



### **INHALT:**

- Batterien und Ladegeräte
- Ein- und Zweimotorenfahrzeuge
- Umgang mit Digitalen Messgeräten
- MEYRA-Can-Steuerung
- P&G Steuerungen Elektro-Rollstühle alte und neue Version, Fehleranalyse und Behebung
- Grundlagen der E-Mobile/Scooter-Technik
- Erfahrungs- und Meinungsaustausch



### **DAUER:**

2 Tage, 09:00 – 17:00 Uhr



**Waldemar Isaak**  
MEYRA Service-Center

### **TERMINE:**

#### **München:**

*Landaubogen 1–3, 81373 München*

**KW 27:** 02.07. – 03.07.19

**KW 41:** 12.11. – 13.11.19

#### **OMS Kiel:**

*(Schreberweg 3, 24119 Kronshagen)*

**KW 19:** 06.05. – 07.05.19

**KW 37:** 11.09. – 12.09.19

### **TEILNEHMERZAHL:**

Max. 16 Personen\*\*\*

### **REFERENTEN:**

Waldemar Isaak

### **KOSTEN:**

Pro Person: 249,- €\*

*Seminar inkl. Mittagsverpflegung, Schulungsunterlagen und Tagungsgetränke*



# ANMELDUNG - FAX +49 5733 922 - 9213

Firma \_\_\_\_\_

Teilnehmer \_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_

Telefon (für Rückfragen) \_\_\_\_\_

## Medizinprodukteberater Grundlagenseminar (Modul 1–4 in Kalldorf)

Gesamt   449,- €/Person*	<input type="radio"/> KW 12	<input type="radio"/> KW 26	<input type="radio"/> KW 45
Modul 1   139,- €/Person*	<input type="radio"/> KW 12	<input type="radio"/> KW 26	<input type="radio"/> KW 45
Modul 2   139,- €/Person*	<input type="radio"/> KW 12	<input type="radio"/> KW 26	<input type="radio"/> KW 45
Modul 3   139,- €/Person*	<input type="radio"/> KW 12	<input type="radio"/> KW 26	<input type="radio"/> KW 45
Modul 4   139,- €/Person*	<input type="radio"/> KW 12	<input type="radio"/> KW 26	<input type="radio"/> KW 45

## E-Fahrzeuge Technik und Grundlagenseminar (Modul 1–2 in Kalldorf)

Gesamt   449,- €/Person*	<input type="radio"/> KW 21	<input type="radio"/> KW 39
Modul 1   249,- €/Person*	<input type="radio"/> KW 21	<input type="radio"/> KW 39
Modul 2   249,- €/Person*	<input type="radio"/> KW 21	<input type="radio"/> KW 39

## Grundlagen der Adaptivrollstuhl-Versorgung und -Technik (in Kalldorf)

Gesamt   139,- €/Person*	<input type="radio"/> KW 14 (02.04.19)	<input type="radio"/> KW 23 (04.06.19)	<input type="radio"/> KW 44 (29.10.19)
--------------------------	--	--	--

## Verkaufsschulung für Mitarbeiter im Rehafachhandel und Sanitätshaus

Gesamt   139,- €/Person*	<input type="radio"/> KW 14 (03.04.19)	<input type="radio"/> KW 23 (05.06.19)	<input type="radio"/> KW 44 (30.10.19)
--------------------------	--	--	--

## RSR-Rehaberater (in Kalldorf)

Grund-/Basiskurs   169,- €/Person*	<input type="radio"/> KW 21	<input type="radio"/> KW 49
Aufbaukurs 1   269,- €/Person*	<input type="radio"/> KW 21	<input type="radio"/> KW 49

## E-Fahrzeuge-Technik Basis-Seminar (Nord- und Süddeutschland)

München   249,- €/Person*	<input type="radio"/> KW 27	<input type="radio"/> KW 46
OMS Kiel   249,- €/Person*	<input type="radio"/> KW 19	<input type="radio"/> KW 37

Gerne übermitteln wir Ihnen eine Liste mit Hotels, bei denen Sie als Seminarteilnehmer in der MEYRA Akademie vergünstigte Zimmerpreise bekommen.

Hotel-Liste bitte an \_\_\_\_\_  
(E-Mail-Adresse)

Online Anmeldung unter [www.meyra.de](http://www.meyra.de)

\*alle Preise verstehen sich zzgl. ges. MwSt. und pro Person





## IHRE ANSPRECHPARTNER

---

### MEYRA GmbH

Meyra-Ring 2  
D-32689 Kalletal-Kalldorf

Tel +49 5733 922 - 0  
Fax +49 5733 922 - 9311

[info@meyra.de](mailto:info@meyra.de)

[www.meyra.de](http://www.meyra.de)

---



**Harald Sieweke**  
*Schulungsleiter MEYRA Akademie*

Tel +49 5733 922 - 213  
[seminare@meyra.de](mailto:seminare@meyra.de)



**Elke Pothast**  
*Backoffice*

Tel +49 5733 922 - 224  
[seminare@meyra.de](mailto:seminare@meyra.de)